



Die **HIK-GmbH** ist seit 32 Jahren ein dynamisches, innovatives und leistungsorientiertes Unternehmen in der Entwicklung und Konfektion von Kabelsystemen, elektrischen Baugruppen, Schaltschränken und mechatronischen Systemen. Als familiengeführtes und wachsendes Unternehmen mit über 195 Mitarbeitern/-innen kombinieren wir wertschätzende Führungskultur mit einer guten wirtschaftlichen Basis stets innovationsorientiert. Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen

Vertriebsingenieur / Außendienst (m/w)

Aufgaben:

- Neukundenakquise sowie Pflege und Ausbau der Bestandskunden im Außendienst. Hierbei tragen Sie volle Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen sowie Erkennen von Markt- und Kundenpotenzialen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse sowie Identifizierung von Markttrends auf Produkt- und Technologieebene
- Allgemeine Vertriebsaktivitäten (Planung, Steuerung und Kontrolle)
- Übernahme des technischen Projektmanagements für ausgewählte Kunden.
- Erarbeitung von technischen Lösungsansätzen mit den Kunden
- Klärung von Kundenanforderungen sowie Prüfung bei der Realisierung in Zusammenarbeit mit der Produkttechnik
- Bewertung der kaufmännischen Aspekte bei Kundenanfragen
- Angebotsverfolgung und -betreuung
- Führen von Preisverhandlungen mit Bestands- sowie potentiellen Neukunden

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium als Ingenieur der Elektrotechnik bevorzugte Fachrichtung Automatisierungstechnik oder sehr erfahrener Elektrotechniker
- Fundierte Erfahrungen im Vertriebsaußendienst
- Erfahrungen in mittelständischen Fertigungsunternehmen vorzugsweise im Maschinenbau, Automatisierungstechnik oder Robotic.
- Kunden- und Lösungsorientierung, Eigeninitiative, Teamfähigkeit und Engagement
- Sicherer und authentischer Auftritt gepaart mit Kommunikationsstärke und Kontaktfreude
- Gute Kenntnisse im Umgang mit Standard-Office-Anwendungen, sowie Erfahrungen mit der Anwendung eines Warenwirtschaftssystems und CRM-Tools.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten Ihnen ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet und die Möglichkeit, auch mal "über den Tellerrand hinauszuschauen". Ihre aktive Mitgestaltungsmöglichkeit bei betrieblichen Optimierungen ist jederzeit erwünscht. Profitieren Sie von flachen Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen, besten Weiterentwicklungsmöglichkeiten und einem guten Betriebsklima. Es erwartet Sie in jeder Hinsicht eine abwechslungsreiche Aufgabenstellung in einem dynamischen, international geprägten Unternehmensumfeld.

Senden Sie Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Starttermin an GO Consult GmbH • Riedackerstr. 28 • 69509 Mörlenbach • Tel. 06209/79545-0 • Fax 06209/79545-20 • info@go-consult.org • www.go-consult.org